

食品メーカー様 必見!!

# 「少人数で成果最大化」営業支援サービス

売上減少、人員不足の課題を解決。プロが直接実務をサポートする新しい営業のカタチ。

## こんなお悩みございませんか？

- ☑ 年々売上が減少してきている…。
- ☑ 営業マンが少なく、お得意先を回れない…。
- ☑ 新規販路の拡大ができていない…。
- ☑ 新商品の企画が思いつかない…。



## コンサルではなく「伴走型」で御社の営業を直接支援

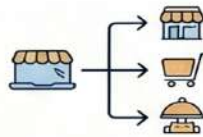
食品流通に精通したプロが、御社の営業担当として共に動きます。一般的なコンサルティングには真似できない、希少性の高い独自の流通網活用ノウハウを提供します。

## 5つの具体的な支援内容



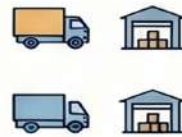
### 商品開発

市場ニーズを捉えた売れる商品づくりをサポートします。



### 新規販路構築

未開拓の流通ルートを切り拓き、売上の柱を作ります。



### 最適流通設計

最も効率的で効果的な流通網をデザインします。



### 営業代行(窓口)

営業のリソース不足を補い、窓口業務をプロが代行します。



### 業務管理

煩雑な営業事務や進捗管理を整理し、効率化を回ります。

## ご契約までの4ステップ

1

### お問い合わせ

まずはお電話またはWEBよりご連絡ください。

2

### 説明会(オンライン)

サービスの詳細や支援体制について詳しくご説明します。

3

### 御見積ご提示

御社の課題に合わせた最適なプランと費用を提案します。

4

### ご契約

内容に合意いただけましたら、伴走型支援を開始します。