

3時間で成長が実感できる！

ビジネスに活かす読心術

～販売が、営業が、人間関係が、どんどんスムーズに動き出す。恋愛にも有効！～

実は、人の本心は隠しているつもりでも、表情やしぐさ、ちょっとした会話に、様々な形で表れてしまうものです。読心術とは、そんなサインを見抜き、先回りして対応するためのテクニックです。

みなさんはこんな経験ありませんか？

空気が読めず営業で商品を押し過ぎ、相手の機嫌をそこねたり、折角、開きかけた相手の気持ちが閉じてしまったり、あるいは、会社内で知らず知らずに嫌われてしまったり等々・・・。

こんな対人関係の失敗や悩みはよく聞きますよね。これが、家族や友人だったらあなたの人となりを理解し許してくれるかもしれません。でもビジネス、特に飛込み営業や販売等、その場の印象が大きく左右する場面では取り返しのつかないことにもなりかねません。もちろんその場でストレートに言ってくれば対処のしようがありますが、そんなことは少ないので、相手の気持ちを読んでしっかり対応していくことが重要です。

しかし、百戦錬磨のビジネスマンならその場の空気を読むことはできても、入って2～3年目のビジネスパーソンにはなかなか難しいですよ。でも、大丈夫です。コツさえつかめば、少し練習で誰でも簡単に人の気持ちが読めるようになります。もちろん恋愛にも有効です。

このセミナーは、そんな「人の気持ちを読むコツ」、つまり読心術についてお話しさせていただきます。

人の気持ちを読むコツをお伝えした後、その場で定着化をめざします！

●こんな方にお勧めです：

- ・ 営業、販売、交渉がうまくなりたい方
- ・ 社内のコミュニケーションを円滑にしたい方
- ・ 苦手な相手ともうまくやっていきたい方
- ・ 人間関係が苦手な方
- ・ 好きな彼女（彼氏）の本当の気持ちが知りたい方

●講師：鈴置貞治

マインドリーディングスペシャリスト。販売コンサルタント。経営創研パートナーコンサルタント。20年以上、営業、販売関係の仕事をしているが、相手の気持ちを読み、独自の間が取れるので、スムーズなビジネス活動ができ、人間関係のトラブルで仕事がこじれたことはほぼ無い。また、ビジネスマンの潜在能力を引き出す勉強会も東京・名古屋・静岡で15年以上主催。様々なビジネスマンの成功をサポートしている。

著書：『誰でもスゴ腕販売員になれる接客販売のコツがよ〜くわかる本』（2017）秀和システム、
『箇条書きの技術』（2018）日本技能職業開発センター。

●日時：

2018年12月8日（土） 14：00～17：00（受付：13：30～）

●場所：

墨田区東駒形コミュニティ会館

東京都墨田区東駒形4丁目14番1号 TEL：03-3623-1141

アクセス：地下鉄『本所吾妻橋駅』より徒歩5分

●参加費：

5,000円（当日会場にてお支払いください）

●参加人数： 20名

●参加申し込み：

お名前、ご連絡先（ご住所、メールアドレス、電話番号）を明記の上、メールまたはFAXにてお申込ください。

メール seminar@keieisoken.co.jp TEL 03-6661-9410 FAX 03-6661-9421

主催：“250人の実務コンサルタント集団” 経営創研株式会社（東京・大阪・名古屋） 担当 永井