

# 接客販売1Dayセミナー

～アプローチからクロージングをよりスムーズに！～

**誰でも簡単にできる接客販売のノウハウ満載です！**

“モノを売る”販売員でなくても誰でも一度は経験したことがあると思います。やり方(接客販売)次第で、すぐに成果がでる、接客販売にはそんな面白さがあります。このセミナーは販売員・店長としても実績のある講師が、実践でしっかり培ってきたノウハウを、エッセンスとして1日に凝縮してお伝えするセミナーです。

●こんな方にお勧めです！

- ・接客販売の効果を上げたい**経営者の方**
- ・販売員の**教育担当の方**
- ・接客販売スキルを習得したい**販売員の方**
- ・**短時間で販売**を成功させたい方



☆ **講師(プロフィール)**

鈴置貞治 経営創研パートナーコンサルタント。流通関係業界を経てコンサルタントへ。販売員・店長・営業マンとしての経験も豊富。セミナーでは現場での経験と理論に基づき、解りやすい解説と好評。著書：『誰でもスゴ腕販売員になれる接客販売のコツがよ〜くわかる本』(秀和システム)。

【会場アクセス】

☆ **開催日/時間** : 2017年7月29日(土)  
9:30~16:30(受付9:00~)

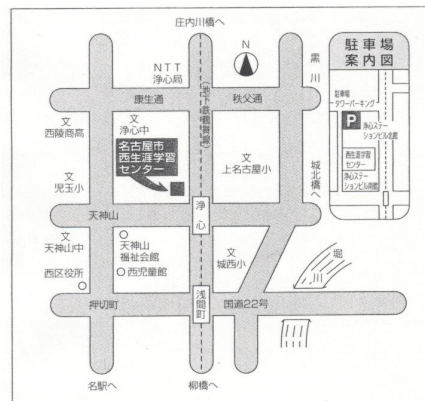
☆ **場所** : **名古屋西生涯学習センター**

〒451-0061 愛知県 名古屋市西区浄心一丁目1番45号  
(浄心駅6番出口徒歩1分)

☆ **参加費** : 10,000円 (限定10人)

※テキスト代(書籍1,500円)込み。

既に書籍をお持ちの方は8,500円にて参加できます(当日ご持参。お申込み時に御伝えください)



☆ **問合せ先・お申込** :

お名前、ご連絡先(ご住所、メルアド、電話番号)を明記の上、メールまたはFAXにてお申込ください。

メール seminar@keieisoken.co.jp TEL 03-6661-9410 FAX 03-6661-9421

主催：“250人の実務コンサルタント集団” 経営創研株式会社(東京・大阪・名古屋) 担当 永井

1日で成長が実感できる！接客販売1Dayセミナー(2017年7月29日：名古屋開催)申込書(FAX用)

お名前	フリガナ:		
ご住所	Te l		
E-mail	申し込み	ご紹介の方は紹介者のお名前( )	
他			